

Desenvolvimento de Negócios &
Finanças Corporativas



Soluções eficazes em Gestão de Negócios.



Nossa Visão

“Ser referência em consultoria de desenvolvimento e implementação de estratégias, governança, melhoria de desempenho e sustentabilidade, sendo a preferência do cliente na busca de soluções organizacionais.”

Nossa Missão

“Desenvolver soluções integradas e otimizadas para a governança, estratégia e gestão das organizações, alinhadas com princípios socioculturais, ambientais e econômicos”.

Nossa Filosofia e Abordagem

Prover soluções que integrem as estratégias, os processos, as pessoas e a tecnologia das empresas é a filosofia NBS.

O compromisso com resultados e metas estabelecidas é assegurado através do adequado envolvimento e comprometimento das pessoas chaves e do respeito à cultura da organização.

Nossa Empresa

A NBS Consulting Group é uma empresa de consultoria multidisciplinar em Gestão, fundada em 1992, com competências nas áreas de Estratégias e Gestão Empresarial. Seu perfil de trabalho caracteriza-se pela manutenção do foco nas metas estabelecidas junto aos seus clientes, na permanente qualificação profissional e na aplicação de metodologias consagradas internacionalmente na implantação de soluções gerenciais.

A NBS é uma empresa com experiência nacional e internacional, atuando no mercado em diversos segmentos, provendo soluções gerenciais, através de projetos de consultoria, treinamentos e auditorias. Sediada em São Paulo, com escritórios regionais em importantes capitais do país, o Grupo NBS conta atualmente com uma equipe de 30 profissionais, atuando em regime full-time, em seus grupos de competência.

Tem como principal objetivo implementar soluções em Gestão de Negócios, que tornem mais ágeis e competitivas as empresas de nossos Clientes. Planejar atividades, prevenir problemas e controlar processos e resultados, assegurando fazer certo na primeira vez, é o caminho a ser buscado para prover confiança sobre a qualidade dos serviços.

1992

Fundação

2.000

Clientes
Atendidos

22.000

Executivos e Técnicos
Treinados



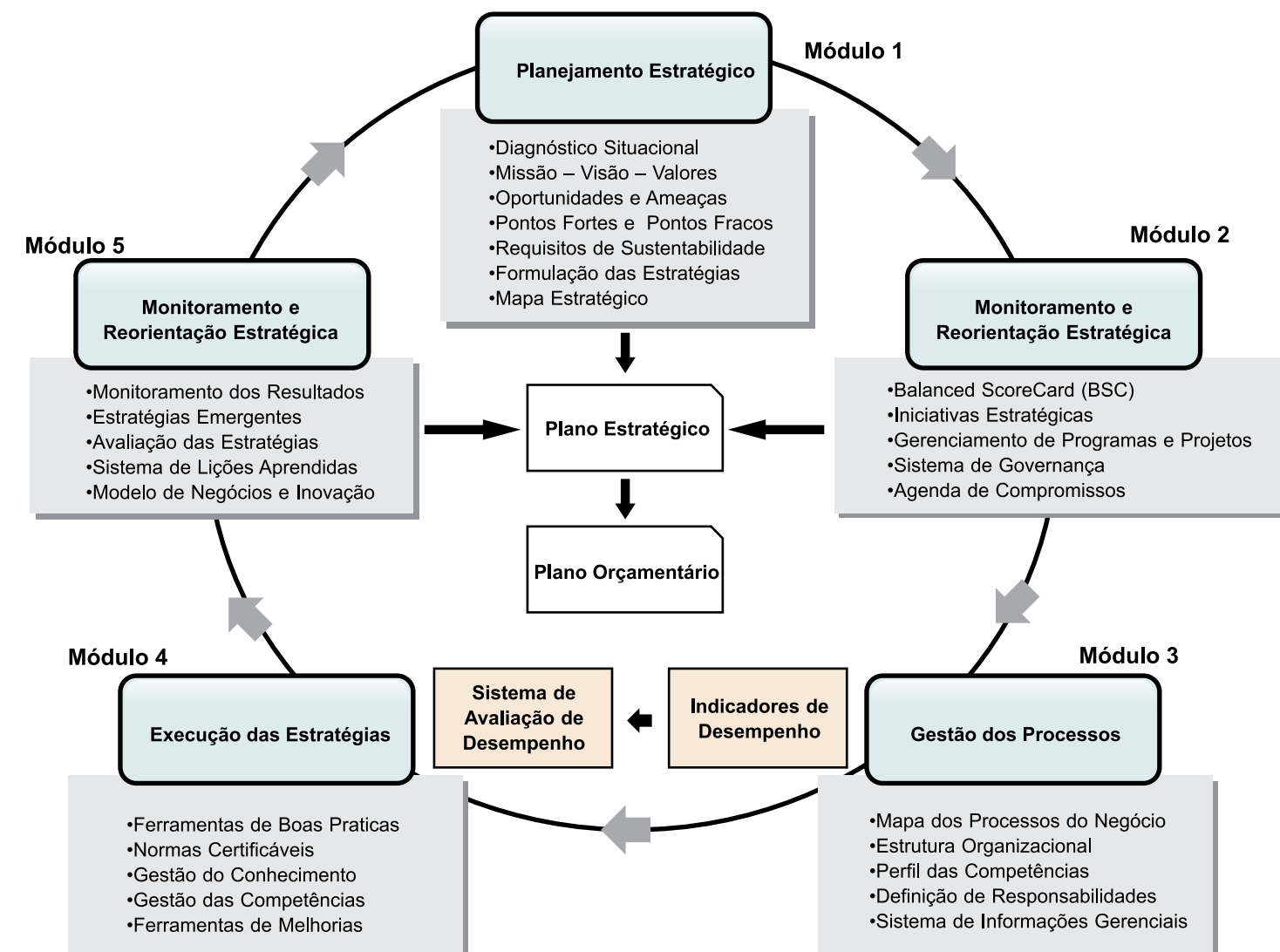


Nossa Metodologia
 Reduzir custos, aumentar a produtividade
 e gerenciar riscos

Nossa Abordagem

Estágios do ciclo de desenvolvimento estratégico organizacional

A metodologia de trabalho da NBS está estruturada em cinco estágios que representam o ciclo do processo de gestão nas organizações. Para cada estágio a NBS possui um conjunto de soluções integradas, que são desenvolvidas de forma personalizada e de acordo com as necessidades da organização cliente.



Nosso principal desafio é concretizar resultados que alavanquem os negócios de nossos clientes, alinhando estratégias, gestão, processos e pessoas, com fatores de competitividade que garantam a perpetuação das organizações.

Finanças Corporativas

Compra & Venda de Empresas

A NBS assessora seus clientes nas diversas fases de um processo de aquisição ou venda de uma empresa ou linha de negócios. Nossos serviços são planejados de forma a atender necessidades específicas de cada organização, de acordo com as suas estratégias, recursos e objetivos.

Nossa abordagem e metodologia reduzem os riscos de exposição de nossos clientes e garante a confidencialidade de suas iniciativas, internamente e perante o mercado.

Valoração de Empresas (Valuation)

Quanto vale uma determinada empresa? Se a avaliação de um único ativo ou investimento gera inúmeros questionamentos e até alguma discordância quanto à metodologia adequada, o processo de avaliação de uma empresa, composta por inúmeros ativos, tangíveis e intangíveis, onde interagem interesses conflitantes, é mais complexo e delicado.

A NBS utiliza em sua abordagem uma estratégia de preparação dos gestores e interessados quanto aos conceitos a serem empregados no processo de valoração de uma empresa de forma a permitir uma rápida compreensão e aceitação dos resultados atingidos.



Recuperação Financeira (Turnaround)

As empresas estão constantemente expostas a forças de mercado que fazem crescer seus níveis de risco. Ambientes extremamente competitivos, descontrole dos custos, redução de demanda, crescimento acelerado de vendas, deterioração das margens comerciais, alta alavancagem financeira, entre outros são fatores que levam as empresas à crise financeira.

Sua recuperação, na maioria das vezes, exige uma virada na forma de administrar o negócio e um repensar profundo operacional e estratégico.

Nós nos engajamos para diagnosticar a situação, fornecer consultoria no processo de reestruturação ou fornecer Gestão Interina. Operamos para obter um rápido controle sobre o caixa da empresa em dificuldades, buscando fontes potenciais de recursos de caixa como: formas para aumentar a receita, diminuir despesas/custos e reestruturar itens do balanço patrimonial, ativos e passivos. É nosso estilo avaliar, recomendar e executar o processo de reestruturação com máxima velocidade.

Nossos profissionais possuem grande experiência executiva e vivência em processos de mudanças e transformação em empresas dos mais diversos portes e setores, promovendo os ajustes necessários para estabilizar a empresa e recolocá-la no caminho do desenvolvimento.

Gestão Econômica e Financeira

Através da Gestão Econômica e Financeira, nossos especialistas auxiliam o cliente no estabelecimento de um modelo de mensuração de custos baseado em gestão por resultados.

A avaliação dos resultados econômicos são realizadas para cada setor de uma organização e comparado com o resultado de outros setores.

Fazem parte do escopo de atividades deste produto a avaliação da eficácia do negócio, o processo de geração de lucro, a definição do papel dos gestores, o estabelecimento de fluxos de informação e a verificação e controle de aspectos operacionais, financeiros e econômicos dos processos.

Metodologia para Compra e Venda de Empresas



Apenas 1% das empresas consegue sair de um processo de recuperação judicial no Brasil e 30% nos Estados Unidos

1%

Conhecendo o valor de uma empresa ou organização é possível identificar com maior precisão, quais os caminhos que podem **maximizar o valor dos negócios.**

A aplicação de técnicas de finanças é fundamental para saber o real valor de um empresa e avaliar se o modelo de gestão atual está contribuindo efetivamente para a construção de valor.

Nossas competências estão estruturadas nas seguintes divisões:

Estratégias Empresariais

Planejamento e Gerenciamento Estratégico
 Profissionalização e Sucessão
 Reestruturação Organizacional
 Desenvolvimento de Negócios

Finanças Corporativas

Desenvolvimento de Negócios (Compra e Venda de Empresas)
 Valoração de Empresas (Valuation)
 Gestão Econômica e Financeira
 Recuperação Financeira (Turnaround)

Melhoria de Processos

Gestão de Processos
 Gestão de Pessoas
 Gestão da Qualidade
 Gestão Econômica e Financeira
 Gestão de Marketing e Vendas

Sustentabilidade

Gestão Ambiental
 Inventário de Emissões de Gases de Efeito Estufa (GEE)
 Responsabilidade Social
 Segurança e Saúde Ocupacional
 Gestão de Energia

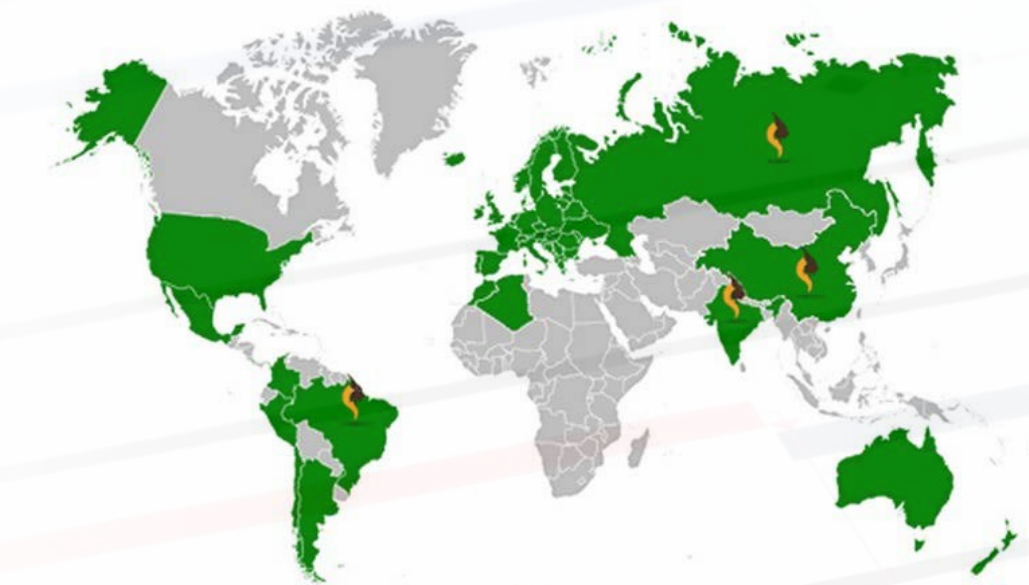


Por que escolher a NBS?

Nossa abordagem e metodologia reduzem os riscos de exposição de nossos clientes e garante a confidencialidade de suas iniciativas, internamente e perante o mercado.

Nossas atividades são potencializadas através da parceria com a Lince Consulting na Espanha e sua rede consultorias associadas que permitem a identificação e apresentação de oportunidades de negócios em um grande número de países. A NBS representa a Lince Consulting em São Paulo, através da denominação Lince Brasil.

Lideramos Projetos de Internacionalização através de nossos representantes e parceiros em mais de 15 países



Lince Consulting

■ Representatives Lince
 ■ Partners Lince



Lince conta com o apoio de:
13 parceiros associados, incluindo
 4 países emergentes - BRIC
Brasil, Rússia, Índia e China



NBS Consulting Group

Escritório NBS Brasil (São Paulo)

R. Vergueiro, 1421 – Conjunto 504
São Paulo – SP – CEP: 04101-000
Tel/Fax: 55 (11) 2359-7650

Escritório Regional Espírito Santo

R. Abiaíl Amaral Carneiro, 191 - Sl 609
Vitória – ES – CEP: 29050-909
Tel/Fax: 55 (27) 3225-7241

Escritório Regional Rio Grande do Sul

Av. Marechal Rondon, 2789
Gravataí – RS – CEP: 90330-000
Tel/Fax: 55 (51) 3469-3801

email: atendimento@nbs.com.br



Visite o nosso site:
www.nbs.com.br

“NBS Consulting Group” refere-se à sociedade limitada estabelecida no Brasil “Nacional Bureau de Serviços NBS Consultoria e Participações Societárias S/S Ltda” e sua rede de empresas associadas, cada qual constituindo uma pessoa jurídica independente.